

Gérant de territoire, pour Montréal et la Rive-Sud

Fondée par Rolf C. Hagen en 1955, la société Hagen, fabricant et distributeur de produits et accessoires pour animaux domestiques, est devenue la plus grande multinationale privée au monde. Chez Hagen, nous partageons un lien commun d'amour et de compassion pour les animaux de compagnie. À la base de notre philosophie se trouve une simple constante : les animaux de compagnie ne sont pas seulement au cœur de notre entreprise, ils sont notre raison d'être. Nous sommes à la recherche d'un gérant de Territoire pour diriger les affaires à Montréal et sur la Rive-Sud. La personne qui occupera ce poste bénéficiera d'un régime de rémunération concurrentiel dont la structure inclut un **salaires de base avec prime**. La personne assumant ce poste est responsable d'établir, de développer et de maintenir des relations d'affaires avec les détaillants existants et potentiels dans le territoire assigné dans le but de stimuler la croissance des ventes.

Principales tâches :

- Atteindre les objectifs de ventes, de profits et de distribution numérique fixés;
- Stimuler et garantir les commandes et les ventes auprès des détaillants existants et potentiels grâce à de bonnes relations;
- Établir, développer et maintenir des relations d'affaires avec les détaillants existants et potentiels dans le territoire assigné afin de générer de nouvelles activités pour les produits et services de la société;
- Utiliser efficacement des catalogues, des échantillons et du matériel promotionnel au moment des visites chez les détaillants;
- Effectuer une analyse après chaque visite et assurer un suivi;
- Contribuer au merchandising et aux campagnes de promotion, c'est-à-dire à un positionnement efficace des produits Hagen pour maximiser les ventes;
- Visiter les magasins spécialisés en produits pour animaux de compagnie afin d'établir des relations d'affaires et de stimuler la croissance des ventes.

Exigences d'emploi :

- Travailler de manière autonome tout en soutenant les buts et les objectifs de l'équipe;
- Projeter une apparence et un comportement professionnels en tout temps afin de bien représenter Rolf C. Hagen inc.;
- Être capable d'expliquer efficacement les avantages des produits et des services Hagen et de diriger régulièrement des séminaires éducatifs pour le personnel des magasins par l'approche individuelle ou en groupes;
- Démontrer une excellente habileté innée à stimuler les ventes et à les conclure;
- Avoir de bonnes compétences en informatique, notamment avec Microsoft Office;
- Faire preuve d'un grand sens de l'organisation et d'une excellente gestion du temps;
- Avoir de l'expérience dans l'industrie des animaux de compagnie;
- Résider dans le territoire.
- Détenir un diplôme d'études collégiales (2 ans) dans un domaine connexe ou une expérience équivalente dans l'industrie;
- À noter, les déplacements ne nécessitent pas de nuitée.

Si vous êtes prêt ou prête à franchir la prochaine étape dans votre carrière et voulez travailler pour une entreprise prospère, ce poste représente l'occasion parfaite pour vous. Envoyez-nous votre curriculum vitae accompagné d'une lettre de présentation dès aujourd'hui à hresources-can@rchagen.com.

Nous communiquerons seulement avec les personnes dont les candidatures seront retenues.