

# Directrice ou directeur régional des ventes

L'entreprise Rolf C. Hagen inc. est à la recherche **d'une directrice ou d'un directeur des ventes dynamique pour le Québec et les Maritimes**. Cette personne se joindra à l'équipe en croissance de notre siège social situé dans l'Ouest-de-l'Île de Montréal. Rolf C. Hagen inc. est le plus important fabricant et distributeur multinational privé de produits pour animaux de compagnie dans le monde, et constitue le chef de file de cette industrie depuis plus de 60 ans. La personne désignée à ce poste supervisera directement environ 10 représentantes et représentants, travaillera sous l'autorité du directeur national des ventes et fera partie intégrante de l'équipe canadienne des ventes.

## Responsabilités

- Élaborer et mettre en place des programmes de vente respectant les buts et les stratégies (OGSM) de Hagen.
- Rendre compte des résultats des ventes et des programmes, et recommander des modifications afin d'atteindre les objectifs de volume des ventes et de budget.
- Procéder à la mise en œuvre du plan des ventes, au besoin.
- Transmettre régulièrement au siège social les besoins, les défis et les occasions d'affaires en matière de ventes.
- Chercher et déterminer les occasions d'obtenir les résultats stratégiques et un rendement du capital investi (RCI) positif.
- Maintenir des communications fréquentes avec les membres des services des achats, du marketing et des opérations.
- Posséder de fortes compétences en leadership et avoir la capacité de communiquer une vision stratégique autant à la clientèle qu'à la haute direction.

## Exigences

La candidate ou le candidat idéal possède les compétences :

- Diplôme d'études collégiales de trois ans dans un domaine connexe ou expérience équivalente dans l'industrie;
- Sens des priorités et intérêt marqué pour le travail dans l'action, l'engagement ainsi que les responsabilités;
- Volonté de voyager et de travailler partout au Québec et dans les Maritimes; déplacements requis environ 40 % du temps;
- Excellente habileté à négocier et faire des présentations avec aisance, et aptitude à collaborer avec les équipes autant à l'interne qu'à l'externe afin d'atteindre des buts communs;
- Expérience dans tous les aspects du développement et de la réalisation des stratégies de ventes et de marketing afin de répondre aux objectifs de l'entreprise et des clients;
- Compréhension approfondie des tendances, de la dynamique et des exigences du marché;
- Solide compétence en communication et en résolution de problèmes, ainsi qu'un esprit analytique et statistique;
- Connaissance des biens de consommation emballés et du marché de détail, un atout;
- Capacité exceptionnelle en matière d'analyse des besoins, de positionnement sur le marché, de justification d'affaires, de négociation et de **conclusion de ventes**;
- Apparence soignée et comportement professionnel;
- Aptitudes exceptionnelles de présentation orale et écrite;
- Très bonnes connaissances en informatique (environnement Windows et suite Microsoft Office).

Si ce poste vous intéresse, veuillez faire parvenir votre curriculum vitae ainsi qu'une lettre de présentation dans laquelle vous indiquerez le salaire escompté à [HResources-Can@rchagen.com](mailto:HResources-Can@rchagen.com).

**Nous remercions toutes les postulantes et tous les postulants de leur intérêt.  
Cependant, nous prendrons contact seulement avec les candidates et les candidats à l'étude.**