

Directrice ou directeur des comptes nationaux

L'entreprise Rolf C. Hagen inc. est à la recherche **d'une directrice ou d'un directeur des comptes nationaux** énergique pour se joindre à l'équipe en grandissante de notre bureau de Mississauga. Rolf C. Hagen inc. est le plus grand fabricant et distributeur multinational privé de produits pour animaux de compagnie au monde, et est un chef de file de cette industrie depuis plus de 60 ans.

La personne désignée à ce poste de cadre intermédiaire dans le domaine des ventes relèvera du directeur national des ventes et fera partie intégrante de l'équipe canadienne. La personne choisie aura l'entière responsabilité de un ou deux comptes nationaux.

Responsabilités

- Élaborer et mettre en place des programmes pour les comptes clés, respectant les objectifs et les stratégies (OGSM) de Hagen.
- Rendre compte des résultats des ventes et des programmes, et recommander des modifications afin d'atteindre les objectifs de volume des ventes et de budget.
- Gérer le budget de dépenses des comptes clés et en faire le suivi afin d'assurer la visibilité et la transparence.
- Chercher et déterminer les occasions d'obtenir des résultats stratégiques et un rendement du capital investi (RCI) positif.
- Maintenir des communications fréquentes avec les membres des services des achats, du marketing et des opérations.
- Posséder de fortes compétences en leadership et avoir la capacité de communiquer une vision stratégique autant à la clientèle qu'à la haute direction.

Exigences

La candidate ou le candidat idéal possède les compétences suivantes :

- Diplôme d'études collégiales de trois ans dans un domaine connexe ou expérience équivalente dans l'industrie;
- Sens des priorités et intérêt marqué pour le travail dans l'action, l'engagement ainsi que les responsabilités;
- Connaissance des programmes de privilèges offerts aux détaillants et des données Nielsen;
- Excellente habileté à négocier et faire des présentations avec aisance, et aptitude à collaborer avec les équipes autant à l'interne qu'à l'externe afin d'atteindre des buts communs;
- Expérience dans tous les aspects du développement et de la réalisation des stratégies de ventes et de marketing afin de répondre aux objectifs de l'entreprise et des clients;
- Compréhension approfondie des tendances, de la dynamique et des exigences du marché;
- Solide compétence en communication et en résolution de problèmes, ainsi qu'un esprit analytique et statistique;
- Connaissance des biens de consommation emballés et de l'industrie de grande distribution, un atout.

Si ce poste vous intéresse, veuillez faire parvenir votre curriculum vitae ainsi qu'une lettre de présentation dans laquelle vous indiquerez le salaire escompté à HResources-Can@rchagen.com.

**Nous remercions toutes les postulantes et tous les postulants de leur intérêt.
Cependant, nous prendrons contact seulement avec les candidates et les candidats à l'étude.**