

Analyste des ventes et du réapprovisionnement

Le Groupe Hagen est à la recherche d'un analyste dynamique des ventes et du réapprovisionnement pour rejoindre son équipe grandissante responsable du commerce de grandes chaînes de distribution (CMG). Hagen est le plus important fabricant et distributeur multinational privé de produits pour animaux de compagnie dans le monde, et constitue le chef de file de cette industrie depuis plus de 60 ans.

La personne désignée à ce poste de niveau débutant à intermédiaire travaille sous l'autorité du directeur des ventes, CMG, et fait partie intégrante de l'équipe canadienne des ventes. Les nombreuses responsabilités de ce poste comprennent les tâches suivantes :

Tâches principales

Analyse (50 %)

- Utiliser les systèmes de gestion du commerce au détail pour analyser les données, stimuler les ventes et préserver l'intégrité des données.
- Effectuer des rapports continus (résultats des ventes hebdomadaires, suivi des offres promotionnelles, et état des stocks).
- Réaliser des analyses proactives en évaluant les tendances de façon à reconnaître les occasions et ainsi à créer des plans d'action pour cerner et corriger les lacunes.
- Analyser et disséquer des données complexes pour en extraire des renseignements clés.
- Interpréter les données pour identifier les tendances et leurs conséquences, et s'y adapter.
- Entreprendre et élaborer des analyses et des projets pour faire progresser les affaires.

Réapprovisionnement (35 %)

- Prendre en charge l'acheminement des stocks aux détaillants afin de maximiser les ventes et les profits, notamment en créant de la demande et en la révisant, en assurant la logistique et la révision des commandes, en planifiant le transport et en effectuant des rapports.
- Gérer les principales mesures résultant des tâches ci-dessus, y compris l'exactitude des prévisions, le taux de couverture, et les niveaux d'articles en stock et en rupture de stock (collaboration avec les équipes du Service à la clientèle, de gestion des stocks, du transport, et du réapprovisionnement).
- Déterminer les situations problématiques et mettre en place des stratégies de réapprovisionnement pour les régler.
- Créer et gérer les rapports portant sur toutes les activités et les mesures liées aux ventes et aux stocks pour assurer des prises de décisions optimales.

Soutien (15 %)

- Fournir un soutien et des analyses pour les plans d'affaires du directeur des comptes nationaux.
- Administrer les systèmes de gestion du commerce au détail, mettre sur pied les articles, faire des prévisions, et travailler en collaboration avec le directeur des comptes nationaux pour développer des plans d'affaires.

Exigences

Le candidat idéal possède les qualifications suivantes :

- Diplôme d'études collégiales de trois ans dans un domaine connexe, ou expérience équivalente dans l'industrie;

- Sens des priorités et intérêt marqué pour le travail dans l'action, pour l'appropriation et pour les responsabilités;
- Compréhension approfondie des tendances, de la dynamique et des exigences du marché, et capacité à transformer cette compréhension en actions conclusives pour fournir un soutien aux ventes;
- Expérience avec le logiciel Retail Link, obligatoire;
- Esprit analytique et habiletés importantes en communication, en résolution de problèmes et en étude des statistiques;
- Connaissance des biens de consommation emballés et du marché de détail.

Si ce poste vous intéresse, veuillez envoyer votre curriculum vitae et une lettre de présentation dans laquelle vous indiquerez le salaire escompté à HResources-Can@rchagen.com

Nous remercions tous les postulants de leur intérêt. Cependant nous communiquerons seulement avec les personnes dont la candidature sera retenue.

Veuillez noter que le genre masculin est utilisé dans l'unique but d'en alléger la lecture.